

Verteiler

- Obermeister
- LIV-Vorstands- und Ausschussmitglieder
- Kreishandwerkerschaften/Friseurinnungen mit der Bitte um Weiterleitung



Hannover, 9. April 2019

Einladung Unternehmerseminar Betriebswirtschaftliches Knowhow für Friseure mit Peter Lehmann

Sie möchten „**Bessere Ergebnisse durch Arbeit mit Salonzahlen**“?

In diesem Jahr bieten wir Ihnen aufgrund der Nachfragen erneut dieses Unternehmerseminar der Extraklasse mit dem Top- Referenten Peter Lehmann an. Erfahren Sie, wie Sie die BWA richtig nutzen können, die Planung des Soll- oder Mindestumsatzes. Ihre Fragen? Ihr Nutzen? Siehe Anlage.

PROGRAMM

10:00 Uhr	Beginn der Veranstaltung
10:10 Uhr	Peter Lehmann
12:45 – 13:30 Uhr	Mittagspause (Imbiss + Mineralwasser, Orangensaft, Filterkaffee, Tee)
13:30 Uhr	Peter Lehmann
14:45 Uhr	Pause
15:00 Uhr	Peter Lehmann
16:00 Uhr	Ende der Veranstaltung

Kosten

199,00 EUR/Person inkl. Verpflegung (Innungsmitglied)

299,00 EUR/Person inkl. Verpflegung (Standard)

Die Veranstaltung findet statt am **Montag, 3. Juni. 2019, AOK Niedersachsen**, Räume (Eilenriede/Leibniz), Hans-Böckler-Allee 13, 30173 Hannover. **Parkplätze** stehen beschränkt zur Verfügung. Wir empfehlen daher **öffentliche Verkehrsmittel** z. B. ab Hbf. Hannover – Straßenbahnlinien 4, 5, 12 bis Haltestelle „Clausewitzstraße“.

Jetzt anmelden und Teilnahme sichern.

Wir freuen uns auf Ihre **Anmeldung** mit dem beigefügten Anmeldebogen **bis 24. Mai 2019** und wünschen Ihnen einen erlebnisreichen Tag.

*Am nächsten Tag, **Dienstag, 4. Juni 2019** bietet Herr Lehmann einen **Praxistag** an. Sie **arbeiten (kleine Gruppe) mit eigenen Zahlen. Für den 2. Tag können Sie sich nur bei Herrn Lehmann persönlich anmelden.** Bitte beachten Sie die beigefügte **Anlage**.*

Ihr



Landesinnungsverband des
niedersächsischen
Friseurhandwerks

Anlagen

An den
Landesinnungsverband des
niedersächsischen Friseurhandwerks
Ricklinger Stadtweg 92
30459 Hannover

Anmeldung
bitte bis 24. Mai 2019
beim LIV eingehend
Fax 0511/422573
E-Mail: info@liv-friseure-nds.de

**Verbindliche Anmeldung/en zum Unternehmerseminar
„Bessere Ergebnisse durch Arbeit mit Salonzahlen“ mit Peter Lehmann**

Montag, 3. Juni 2019, AOK Niedersachsen, Räume (Eilenriede/Leibniz),
Hans-Böckler-Allee 13, 30173 Hannover. 10:00 – 16:00 Uhr
Die **Seminargebühr** beträgt
199,00 EUR/Person inkl. Verpflegung (Innungsmitglied),
299,00 EUR/Person inkl. Verpflegung (Standard).

Die Lieferung der Eintrittskarte/n erfolgt gegen Vorauszahlung!
Hannoversche Volksbank eG, IBAN: DE67 2519 0001 0148 000 600, BIC: VOHADE2H

Hiermit melde ich/melden wir die nachfolgend benannte/n Person/en zum
Seminar „Bessere Ergebnisse durch Arbeit mit Salonzahlen“ **an:**

Organisation / Salon _____

Vorname _____ **Name** _____

Straße/Nr. _____

PLZ _____ **Ort** _____

Telefon _____ **E-Mail** _____

Mitglied der Friseurinnung _____

Teilnehmer

Vorname _____ Name _____

Vorname _____ Name _____

Vorname _____ Name _____

Einfach die Seite per Brief, Fax oder E-Mail an die o. g. Adresse versenden.
Wir werden Ihre Bestellung umgehend bearbeiten!

Ort/Datum

Unterschrift

Bessere Ergebnisse durch Arbeit mit Salonzahlen

Betriebswirtschaftliches Know-how für Friseure

Für Innungsmitglieder:
Preis: 199,- €

Standardpreis:
Preis: 299,- €

incl. Verpflegung

Ihr Nutzen

- Über den Tellerrand des eigenen Unternehmens blicken und Chancen erkennen
- Wie errechne ich meinen Mindestumsatz und Lohnfaktor
- Motivation durch Leistungslohn?
- Sind meine Preise kostendeckend?

Teilnehmerstimmen

- » Kritisches Thema gut beleuchtet «
- » Hat zum Nachdenken angeregt «
- » Macht Mut sich zu verändern «



Landesinnungsverband des
niedersächsischen
Friseurhandwerks

Montag, 03. Juni 2019
10:00 Uhr – 16:00 Uhr

Ort: Hannover

Exklusiv für Innungsmitglieder
- aus der Praxis für die Praxis -

Ihre Fragen:

Was müssen meine Mitarbeiter umsetzen?

Wie hoch muss mein Lohnfaktor sein, reicht 3 oder 3,5 oder sogar 4?

Wie kann ich den Gewinn erhöhen?

In der BWA steht Gewinn, mein Konto ist manchmal im Minus, wo ist das Geld?

Wie kalkuliere ich meine Preise?

Weitere Inhalte des Vortrags:

Die BWA richtig nutzen

Ein Über- und Durchblick zur BWA, damit Sie sie wirklich nutzen können.

Planung des Soll- oder Mindestumsatzes

Von der Kostenplanung bis zum Lohnfaktor. Der Sollumsatz der einzelnen Mitarbeiter als Grundlage für Leistungslohn.

Die Preiserhöhung – ein notwendiges Übel?

... es gibt Möglichkeiten, sie geschickt zu verpacken.

Was muss eine Dienstleistung kosten?

Die Bestandteile des Bruttopreises einer Dienstleistung, am Beispiel anschaulich dargestellt.



Referent: Peter Lehmann
Betriebswirt (HWK), Trainer, Friseurmeister, Management-Berater.
Den Friseurberuf hat Peter Lehmann von vielen Seiten kennen gelernt. Als Junior Chef im elterlichen Betrieb, als Haarschneidetrainer auf der Bühne, als Selbständiger mit eigenem Salon, als Bereichsleiter und als Geschäftsführer in größeren Filialbetrieben, als Unternehmensberater im Friseurhandwerk und als Leiter Management Service Friseur der Wella AG und später des Management Competence Centers von P&G Salon Professional. Seit Okt 2010 arbeitet er als selbständiger Trainer und Coach. Spezialisiert hat er sich in seinen Seminaren und Vorträge auf die Themen „Führung“ und „Zahlen“. Wenn Sie Fragen haben oder Kontakt aufnehmen möchten:

Mobil:
Mail:
Website:

0172 9888128
lehmannpeter@t-online.de
www.unternehmenstraining.com

Bessere Ergebnisse durch Arbeit mit Salonzahlen

Betrieb
how

Für
Preis

Stand
Preis: 2

incl. Verpflegung

**2. Tag 04. Juni 2019
Praxistag mit
Peter Lehmann
(kleine Gruppe)**

Die TN - Zahl ist auf 12 Salons begrenzt
Sie arbeiten mit eigenen Zahlen.
Sie müssen diese niemandem zeigen.

**Dienstag, 04. Juni 2018
10:00 Uhr – 16:00 Uhr**

Ort: Hannover



Landesinnungsverband des
niedersächsischen
Friseurhandwerks

re Fragen:

Was müssen meine Mitarbeiter umsetzen?

Wie hoch muss mein Lohnfaktor sein, reicht 3 oder 3,5 oder sogar 4?

Wie kann ich den Gewinn erhöhen?

In der BWA steht Gewinn, mein Konto ist manchmal im Minus, wo ist das Geld?

Wie kalkuliere ich meine Preise?

Weitere Inhalte des Vortrags:

Die BWA richtig nutzen

Ein Über- und Durchblick zur BWA, damit Sie sie wirklich nutzen können.

Planung des Soll- oder Mindestumsatzes

Von der Kostenplanung bis zum Lohnfaktor. Der Sollumsatz der einzelnen Mitarbeiter als Grundlage für Leistungslohn.

Was muss eine Dienstleistung kosten?

Die Bestandteile des Bruttopreises einer Dienstleistung. Beispiel anschaulich dargestellt.

Ihr Nutzen

- Über den Tellerrand des eigenen Unternehmens blicken und Chancen erkennen
- Wie errechne ich meinen Mindestumsatz und Lohnfaktor
- Sind meine Preise kostendeckend?

Teilnehmerstimmen

- » Kritisches Thema gut beleuchtet «
- » Hat zum Nachdenken angeregt «
- » Macht Mut sich zu verändern «

Für den 2. Tag können Sie sich nur bei mir pers. anmelden.



Di 04. Juni 2019

2. Tag 9:00 – 16:30 Uhr

Ich melde hiermit _____ Person/en verbindlich an (per Fax oder online)

Salon: _____

Inhaber/in

Name, Vorname: _____

Str.: _____

PLZ + Ort: _____

Telefon: _____

E-Mail - Adresse (Teilnahmebestätigung schicken wir gerne per Mail)

Name TN: _____

Stornierungen bedauern wir sehr, sie können jedoch vorkommen und werden im Einzelfall geprüft. Bis 4 Wochen vor Beginn des gebuchten Seminars ist eine Stornierung kostenfrei. Bei Stornierungen nach dieser Frist werden Stornierungsgebühren fällig: ab dem 28. Tag vor Beginn des Seminars 25% des Seminarpreises, ab dem 14. Tag vor Beginn 50%, ab dem 7. Tag vor Beginn 75% und ab 3 Tage vor Beginn 90% des gebuchten Seminars.

Seminargebühr

245,- € zzgl. MwSt. pro Teilnehmer,

inkl. Verpflegung (Kaffee/Tee Erfrischungsgetränke, Business Lunch) und Seminarunterlagen.

Für weitere Teilnehmer aus dem gleichen Unternehmen beträgt der Preis 215,- €

Für Lebens- und Ehepartner, die nicht im Unternehmen arbeiten, gibt es den Partnerbonus von 50,- €. Der Preis für diesen Personenkreis beträgt 195,- €, zzgl. MwSt.

Ich habe die Datenschutzerklärung auf der Website www.unternehmenstraining.com gelesen und bin einverstanden.

Bitte melden Sie sich dort unter „Seminare“ online an.

Datum und Unterschrift

Noch Fragen? Beantworte ich gerne unter 0172 / 9888128

**Sonderpreis
für TN des 1. Tages
anstatt 295,- €
245,- €**