

Verteiler

- Damen und Herren Obermeister
- Kreishandwerkerschaften/Friseur-Innungen mit der Bitte um Weiterleitung



Hannover, 13. September 2017

Einladung Unternehmerseminar Betriebswirtschaftliches Knowhow für Friseure mit Peter Lehmann

Sie möchten „**Bessere Ergebnisse durch Arbeit mit Salonzahlen**“?

In diesem Jahr bieten wir Ihnen ein Unternehmerseminar der Extraklasse mit dem Top-Referenten Peter Lehmann. Erfahren Sie, wie Sie die BWA richtig nutzen können, die Planung des Soll- oder Mindestumsatzes. Mehr über Peter Lehmann. Ihre Fragen? Ihr Nutzen? Siehe Anlage.

PROGRAMM	
10:00 Uhr	Beginn der Veranstaltung Begrüßung im Tagungsraum durch Landesinnungsmeisterin Manuela Härtelt-Dören
10:10 Uhr	Peter Lehmann
13:00 – 14:00 Uhr	Mittagspause (Imbiss + Wasser, Orangensaft, Filterkaffee, Tee)
14:00 Uhr	Peter Lehmann
16:00 Uhr	Ende der Veranstaltung

Kosten

130,00 EUR/Person inkl. Verpflegung (Innungsmitglied)
200,00 EUR/Person inkl. Verpflegung (Standard)

Die Veranstaltung findet statt am Montag, 13. November 2017 im Zentrum von Hannover in den Räumen der Römermann Consulting (Kröpcke-Center), Ständehausstr. 10, 30159 Hannover. Die Römermann Consulting GmbH **ist ca. 5 Gehminuten vom Hannover-Hbf entfernt**. Parkmöglichkeiten **gibt es im naheliegenden „citiparken Hannover“**, Tiefgarage Oper/Kröpcke, **Opernplatz 1, 30159 Hannover**.

Jetzt anmelden und Teilnahme sichern. Wir freuen uns auf Ihre Anmeldung mit dem beigefügten Anmeldebogen bis 3. November 2017.

Wir wünschen Ihnen einen erlebnisreichen Tag.

Ihr



Landesinnungsverband des
niedersächsischen
Friseurhandwerks

Anlage

An den
Landesinnungsverband des
niedersächsischen Friseurhandwerks
Ricklinger Stadtweg 92
30459 Hannover

Anmeldung
bitte bis 3. November 2017
beim LIV eingehend
Fax 0511/422573
E-Mail: info@liv-friseure-nds.de

**Verbindliche Anmeldung/en zum Unternehmerseminar
„Bessere Ergebnisse durch Arbeit mit Salonzahlen“ mit Peter Lehmann**

Montag, 13. November 2017, Römermann Consulting, Ständehausstr. 10,
(Kröpcke-Center), 30159 Hannover, 10:00 – 16:00 Uhr
Die **Seminargebühr** beträgt 130,00 EUR/Person inkl. Verpflegung (Innungsmitglied)
200,00 EUR/Person inkl. Verpflegung (Standard)

Die Lieferung der Eintrittskarte/n erfolgt gegen Vorauszahlung!
Hannoversche Volksbank eG, IBAN: DE67 2519 0001 0148 000 600, BIC: VOHADE2H

Hiermit melde ich/melden wir die nachfolgend benannte/n Person/en zum
Seminar „Bessere Ergebnisse durch Arbeit mit Salonzahlen“ **an:**

Organisation / Salon _____

Vorname _____ **Name** _____

Straße/Nr. _____

PLZ _____ **Ort** _____

Telefon _____ **E-Mail** _____

Mitglied der Friseurinnung _____

Teilnehmer

Vorname _____ Name _____

Vorname _____ Name _____

Vorname _____ Name _____

Einfach die Seite per Brief, Fax oder E-Mail an die o. g. Adresse versenden.
Wir werden Ihre Bestellung umgehend bearbeiten!

Ort/Datum

Unterschrift

Bessere Ergebnisse durch Arbeit mit Salonzahlen

Betriebswirtschaftliches Know-how für Friseure

Für Innungsmitglieder:

Preis: 130,- €

Standardpreis:

Preis: 200,- €

incl. Imbiss und Getränke

Ihr Nutzen

- Über den Tellerrand des eigenen Unternehmens blicken und Chancen erkennen
- Wie errechne ich meinen Mindestumsatz und Lohnfaktor
- Motivation durch Leistungslohn?
- Sind meine Preise kostendeckend?

Teilnehmerstimmen

- » Kritisches Thema gut beleuchtet «
- » Hat zum Nachdenken angeregt «
- » Macht Mut sich zu verändern «



Montag, 13. Nov 2017
10:00 Uhr – 16:00 Uhr

Ort: Hannover



Landesinnungsverband des
niedersächsischen
Friseurhandwerks

Exklusiv für Innungsmitglieder
- aus der Praxis für die Praxis -

Ihre Fragen:

Was müssen meine Mitarbeiter umsetzen?

Wie hoch muss mein Lohnfaktor sein, reicht 3 oder 3,5 oder sogar 4?

Wie kann ich den Gewinn erhöhen?

In der BWA steht Gewinn, mein Konto ist manchmal im Minus, wo ist das Geld?

Wie kalkuliere ich meine Preise?

Weitere Inhalte des Vortrags:

Die BWA richtig nutzen

Ein Über- und Durchblick zur BWA, damit Sie sie wirklich nutzen können.

Planung des Soll- oder Mindestumsatzes

Von der Kostenplanung bis zum Lohnfaktor. Der Sollumsatz der einzelnen Mitarbeiter als Grundlage für Leistungslohn.

Die Preiserhöhung – ein notwendiges Übel?

... es gibt Möglichkeiten, sie geschickt zu verpacken.

Was muss eine Dienstleistung kosten?

Die Bestandteile des Bruttopreises einer Dienstleistung, am Beispiel anschaulich dargestellt.



Referent: Peter Lehmann

Betriebswirt (HWK), Trainer, Friseurmeister, Management-Berater. Den Friseurberuf hat Peter Lehmann von vielen Seiten kennen gelernt. Als Junior Chef im elterlichen Betrieb, als Haarschneidetrainer auf der Bühne, als Selbständiger mit eigenem Salon, als Bereichsleiter und als Geschäftsführer in größeren Filialbetrieben, als Unternehmensberater im Friseurhandwerk und als Leiter Management Service Friseur der Wella AG und später des Management Competence Centers von P&G Salon

Professional. Seit Okt 2010 arbeitet er als selbstständiger Trainer und Coach.

Spezialisiert hat er sich in seinen Seminaren und Vorträge auf die Themen „Führung“ und „Zahlen“.